

“天幕下”敞亮议事直达痛点

临平街道基层治理又添新形式



本报讯（临平街道微融媒体中心 朱佳雯 冯宽）“自来水管总有异响,怎么从根源解决”“柔性管理不顶用,物业也是两头为难”……近日,临平街道丁山社区将“议事厅”搬到了“天幕下”,集合辖区内小区物业代表及楼宇物业代表,会同街道、社区相关负责人,开展了一场“天幕下议事”活动。

“天幕下议事”一改传统居民议事的场地局限,一张天幕,几把椅子就是“议事厅”,随时随地开展议事协商,将社区治理触手直达民情民意的“神经末梢”。“‘天幕下议事’是‘一格三问’专题网格员议事日在我们社区的创造性延伸。”丁山社区书记徐济东介绍,“一格三问”是指每个月在固定时间,分别向居民开展网格问需、问计、问效。“如今,再加上



多方在轻松的环境下敞开心扉沟通问题

‘天幕下议事’的加持,让议事更‘潮’,也更灵活,不受时空限制,甚至可以做到问题‘当场议,当时解’。”

华清山庄物业经理威利伟提出的厨余垃圾清运滞后的问题在议事现场就得到了解决。“垃圾迟迟不清

运,居民投诉物业不作为,物业公司也只能电话催促清运,治标不治本。”现场,威经理说出了近期物业管理工作中遇到的问题。在了解情况后,丁山社区第一时间对接清运公司,并立即落实社区工作人员专人跟进,监督确保垃圾日清日洁。

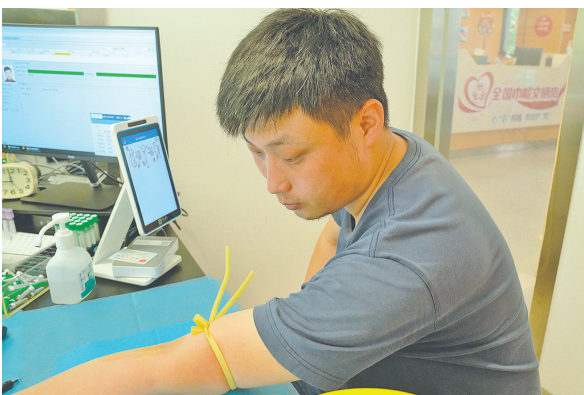
“在实际生活中,小区居民的意见和物业公司面临的问题很难及时与社区同步,久而久之,有些小问题便拖成了大问题。”徐济东坦言。小区物业管理是基层治理的重要一环,首场“天幕下议事”之所以邀请多方物业代表,就是要通过小区物业管理的小切口直接深入到社区治理的深层,有效破解治理中的痛点难点。

由“一格三问”到“樟树下议事”再到“天幕下议事”,丁山社区不断创新形式,持续拓深网格议事的聚力点,不断提高居民的参与感。“下一步,我们不仅要常态化开展‘天幕下议事’活动,更要多元化邀请各方代表说问题、提建议,有商有量地把一件件‘针头线脑’事解决好。”徐济东说,未来,社区还将打通“线上+线下”议事模式,开通“我和书记有话说”在线服务,“接单式”受理各方意见,让党建引领基层治理更有活力、更有温度。



热血铸就奉献之旅

杭州好人赵斌向着百次献血目标进发



赵斌完成第70次献血

本报讯（乔司街道微融媒体中心 徐佳琰）“一般我都会选择献400cc。因为献血耗材成本比较高,这些费用会分摊到用血者身上,所以我一次多献一点他们能省一点。”在刚刚过去的世界红十字日当天,乔司街道连城社区专职社区工作者赵斌完成了第70次献血,距离他献血百次的目标又近了一步。从2020年2月开始,四年多的时间里,赵斌献血总量超27000毫升,相当于5至6个成年人全身的血量。他曾先后荣获全国无偿献血金奖、浙江省无偿献血奉献奖、无偿献血之江杯奖,2023年度杭州好人等多个奖项。

赵斌的献血之旅始于2010年,那时他刚在西藏服役不久。高原的蓝天白云下,他第一次走进了献血室,完成了人生的第一次献血。那一刻,赵斌感受到了前所未有的成就感。时间如白驹过隙,2020年,新冠肺炎疫情来袭,赵斌总觉得自己要做什么,看到血库告急的消息,他挺身而出。从此,无偿献血成了他生活的一部分,也成了他传递爱心的桥梁。“荣誉墙上的第一名是一位警官,他坚持了20多年,累计献血300多次,他是我前行的榜样。”看着献血中心荣誉墙上的献血英雄名单,赵斌立下了一个目标——成为

百次献血者。

为了实现这个目标,赵斌付出了很多。他严格要求自己保持健康的生活方式,注重饮食和锻炼,确保每次献血都能达到最佳状态。在献血前,他会特别注意饮食调整,避免摄入过多的油脂和蛋白质,以保证血液质量。在赵斌看来,献血更像是一种责任和担当,作为一名共产党员和退役军人,他始终牢记自己的初心和使命。

除了献血,赵斌还是一名热心的志愿者。在杭州亚(残)运会举行期间,他加入亚运志愿者的队伍,用自己的行动诠释了“奉献、友爱、互助、进步”的志愿精神。他在赛场边为运动员加油鼓劲,为观众提供热情周到的服务,用自己的微笑和汗水为亚运会的成功举办贡献了一份力量。他还先后获得杭州市最美亚运城市志愿者、临平区最美亚运城市志愿者荣誉。

赵斌在无偿献血的道路上,一往无前,不断向着目标前进,充实着自己的内心,也用行动传扬志愿服务精神,无私地传递着善意。赵斌之于社会,就像一滴水融于大海,他以自身鼓励、引领着“热血勇士”以爱心反哺社会,传递着积极向上的正能量,为那些需要帮助的人带去温暖与希望。

榴莲大量上市价格跳水 “荔枝自由”还有点难

本报讯（记者 钱昕雯）眼下,“百果之王”荔枝和“水果之王”榴莲已接连上市。进入5月后,榴莲大量上市,价格逐步下降,喜欢吃榴莲的人有口福了。但荔枝的价格仍处在高位,好这一口的消费者可能还得多花点银子。

在北沙果品市场,不少店铺把榴莲放在门口的显眼位置。“泰国的金枕榴莲零售28元一斤,按箱来买更便宜,里面有30斤左右。”据老板徐国忠介绍,榴莲价格近期降幅明显,5月之前,32斤一箱的A果金枕榴莲批发价格还在1000元以上,近期大量上货之后降到700元左右。另一家店的老板表示,供应量上来后,榴莲的价格降低,但销量上去了,一天最多能卖出好几十箱。

金枕榴莲肉多味美,深受食客们的欢迎,但是怎么挑才能选到优质的呢?记者了解到,挑选榴莲时可以先用嗅觉,好的榴莲香味非常浓郁。嗅了之后还要听,将榴莲举



摊主提着榴莲介绍挑选技巧

至耳旁用力摇,如果有细微的响声发出来,表示榴莲肉厚核薄,是上品。如果响声太大,说明榴莲核太大。此外,成熟的榴莲壳会自动裂开,壳裂开口越大越成熟。但也不要买开得过大的,因为开口越大,果肉越容易受到污染,所以最好买刚刚开口,或者开口适中的。

与榴莲不同,目前市场内售卖荔枝的水果店不多。记者了解到,今年的荔枝不仅上市稍晚,且价格也比往年贵。

“新鲜的荔枝刚运过来的,需要吗?”在市场最里面的一家果业门店,老板娘陈小华正在卖力吆喝着。“目前这一批货是海南的妃子

笑,刚上市时五斤装的一箱卖200多块,目前价格在170元左右。”陈阿姨告诉记者,他们的货不能拆开零售,适合水果店等渠道批发或者家庭量贩,今年荔枝价格偏高,货出得不算好,“好的时候一天能卖1000多箱,现在大概一天只能卖几百箱。”

走访中,一些果商告诉记者,目前荔枝价格太高,不敢进货,怕卖不动。“去年荔枝最低的促销价15元两斤也有过,但是今年肯定不会那么便宜。”另外,广东的荔枝上市要等到6月,今年受天气影响,产量多少会有影响,加上运输成本高,荔枝爱好者们恐怕很难实现“荔枝自由”了。

一家水果店店主建议,现在荔枝价格比榴莲价格还高,消费者可以考虑其他当季水果,比如红心柚26元一个、剥好的菠萝蜜19.8元一斤。半个月后,随着水果大量上市,价格会有所下降,届时,市民的“果篮子”将会更加自由、丰盛。



杭州银行财富产品

一、代销理财

发行机构	产品名称	产品期限	业绩比较基准(年化)	起购金额
杭银理财	丰裕固收	762天	3.45%	1000元
杭银理财	丰裕固收	386天	3.25%	1000元
杭银理财	丰裕固收	182天	2.9—3.3%	1元
杭银理财	添益90天	90天	2.65—3.35%	1元
杭银理财	添益稳赢	35天	2.5%	1元
杭银理财	钱包类	天天理财	2.6%左右	1万元

业绩比较基准测算依据:本理财计划投资于货币市场工具、债券、非标准化债权类资产等资产,管理人根据固定收益市场历史表现,结合当前利率水平、资产配比及市场同类型产品情况,经综合判断得出业绩比较基准。本理财计划为净值型理财产品,其业绩表现将随市场波动具有不确定性。

理财非存款,产品有风险,投资须谨慎。代销产品由发行机构发行与管理。杭州银行仅是以上产品的代理销售机构,不承担产品的投资、兑付和风险管理责任。

二、结构性存款

产品名称	产品期限	预期年化收益率
“添金喜”结构性存款	92天	1.6%—2.45%—2.65%
“添金喜”结构性存款	188天	1.8%—2.45%—2.65%
“添金喜”结构性存款	365天	2.0%—2.45%—2.65%

结构性存款不同于一般性存款,具有投资风险,您应充分认识投资风险,谨慎投资。

三、百盈存款

发行币种:美元			
发行日期:2024年5月1日-2024年5月31日			
产品期限	100(含)-8000美元利率	8000(含)-10万美元利率	10万(含)美元以上利率
3月	4.4%	4.6%	4.8%
6月	4.5%	4.8%	5.0%
13月	4.3%	4.5%	4.7%

四、定期存款

产品名称	期限	利率
定期存款	6个月	1.85%(1万起)
定期存款	1年	1.85%(1万起)
定期存款	2年	2.0%(5万起)
定期存款	3年	2.6%(5万起)
定期存款		2.65%(新资金50万起)

本机构吸收的本外币存款依照《存款保险条例》受到保护。

上述产品详情见产品购买页面或请咨询网点工作人员
杭州银行临平支行:0571-89262780
杭州银行塘栖小微企业专营支行:0571-86370510
杭州银行乔司小微综合支行:0571-89282026
杭州银行崇贤支行:0571-89150621



浙江有礼·和润临平

守诚信 讲文明



临平区文明办